

Einfache, professionelle Organisation der Anwaltskanzlei mit rainmaker

Berlin, 16. Mai 2018 – Der Kanzleidiensleister Soldan und ReNoStar, als einer der führenden Hersteller von Anwaltssoftware, stellen gemeinsam einen völlig neuen Lösungsansatz für die Arbeit in der Anwaltskanzlei vor. Gemeinsam bringen sie jetzt „rainmaker“ auf den Markt. Die innovative Kanzleisoftware vereint Kanzleiverwaltung, strukturierte Fallbearbeitung, juristische Recherche, das virtuelle Büro und Online-Mandatsakquise in einer modernen und sicheren Cloud-Anwendung.

„Mit rainmaker gelingt der Sprung in die Kanzleiorganisation von morgen. Durch die Erfahrung der Softwareprofis von ReNoStar und Soldan Know-how in moderner Kanzleiorganisation ist rainmaker als offene Legal Tech-Plattform entstanden. Daher können künftig noch weitere Dienste an das System angebunden werden, wenn sie für die administrative oder juristische Anwaltstätigkeit hilfreich sind“, sagte Soldan-Geschäftsführer René Dreske anlässlich der Präsentation der neuen Kanzleisoftware, die am 15. Mai 2018 in Berlin stattfand.

Rainmaker ermöglicht vollständig mobiles Arbeiten mit allen Services für ein virtuelles Büro. Grundlage ist ein Kanzlei-Management-System in der Cloud, das alle gängigen Funktionalitäten beinhaltet: Akten, Dokumente, To-Dos, das besondere elektronische Postfach (beA), Mandantenmanagement sowie Abrechnung und Controlling. Die Legal Tech-Plattform systematisiert darüber hinaus die juristische Arbeit: Standardisierbare Sachverhalte werden sinnvoll automatisiert und die schnelle juristische Online-Recherche unterstützt bei der Fallbearbeitung.

Seit Beginn des Projektes gehört auch Advo Assist zu den Partnern – Deutschlands größtes Netzwerk für Terminvertretung und anwaltliche Zusammenarbeit mit mehr als 10.000 Mitgliedsanwälten. Daher ermöglicht es rainmaker dem Nutzer, Korrespondenzanwälte quasi per Mausklick zu beauftragen oder selbst Terminvertretungen zu übernehmen. Ein weiterer Partner ist rechtsberater.de, eines der führenden Rechtsportale, das anwaltliche Leistungen zum Festpreis anbietet. Durch die Kooperation mit rainmaker können interessierte Anwälte neue Mandate direkt in das eigene System übernehmen und sodann über das so genannte „Legal Process Toolset“ strukturiert und mit einem hohen Grad an Automation sehr effizient bearbeiten.

„Auf diese Weise ermöglichen wir auch kleineren Kanzleien, die Chancen zu nutzen, die Legal Tech eröffnet. Wir helfen ihnen dabei, sich einen Wettbewerbsvorteil für die Zukunft zu sichern“, erklärt ReNoStar-Geschäftsführer Marco Buhleier. Sogar Anwender anderer Kanzleisoftwareprodukte können die rainmaker-Dienste, etwa zur Fallbearbeitung oder Mandatsakquise nutzen, denn die offene Software stellt entsprechende Schnittstellen zur Verfügung. Daher ist selbstverständlich auch beA benutzerfreundlich integriert – rainmaker zeigt den gesamten Posteingang zentral im Überblick.

Die Kosten für rainmaker richten sich nach dem Umfang der Dienste, die der Anwender abonnieren möchte. Sie betragen zwischen 9,90 Euro und 69,90 Euro im Monat. Weitere Informationen unter www.rainmaker.de

Über Soldan:

Die Hans Soldan GmbH in Essen ist der führende Anbieter für Kanzleibedarf, Fachmedien und Bürodienstleistungen für Anwälte, Notare, Steuerberater und Wirtschaftsprüfer. Ein umfangreiches Sortiment, ein überzeugendes Preis-Leistungsverhältnis sowie praxistaugliche und innovative Lösungen zeichnen das Angebot aus. Dazu gehört ebenfalls die Hans Soldan Druck GmbH, die alle Druckaufträge für Kanzleien - vom Briefpapier bis zu Urkundenmappen - zuverlässig erledigt.

Das erfolgreiche Konzept geht auf den Anwalt Hans Soldan zurück, der vor mehr als 100 Jahren das Unternehmen gründete, um Berufskollegen zuverlässig mit hochwertigen Büroartikeln zu erschwinglichen Preisen zu versorgen. Diesem Auftrag folgt Soldan bis heute und pflegt intensive Partnerschaften mit den Berufsträgern, Kammern und Verbänden. Über die gemeinnützige Hans Soldan Stiftung fördert das Unternehmen Institutionen der Anwaltschaft und universitäre Einrichtungen wie die Hans-Soldan-Stiftungsprofessur an der Universität zu Köln sowie das unabhängige Soldan Institut für Anwaltmanagement. www.soldan.de

Über ReNoStar:

Seit mehr als 30 Jahren unterstützt das inhabergeführte Unternehmen ReNoStar den Erfolg von Rechtsanwalts- und Notariatskanzleien durch ausgefeilte Organisationskonzepte und generische Softwarelösungen. Daher das Leitmotiv: ReNoStar – Mehr als Software. So nutzen heute über 7.500 Anwaltskanzleien auf mehr als 50.000 Arbeitsplätzen Softwarelösungen von ReNoStar – auf Windows-basierten PCs (ReNoStar) als auch auf Apple Mac Rechnern (legal:office). Neben einer stets aktuell gehaltenen Kanzleisoftware realisiert ReNoStar heute komplette EDV-/IT-Konzepte aus einer Hand und mit Inbetriebnahmegarantie. Durch den unbedingten Qualitätsanspruch garantiert ReNoStar seinen Kunden höchste Betriebs- und Datensicherheit auf Basis modernster Technologien. Gleichzeitig sorgen erfolgreiche, bewährte und optimierte Arbeitsprozesse für einen effizienteren Kanzleibetrieb. Diese Vorteile kann sich jeder Anwalt leisten, denn ReNoStar bietet seine Kanzleisoftware und weitere modulare Lösungen zu günstigen Mietkonditionen an.

www.renostar.de

Pressekontakte

Nina Grubbert
Hans Soldan GmbH
Marketing/Öffentlichkeitsarbeit
Bocholder Straße 259
45356 Essen

Marlene Buhleier
ReNoStar
Marketing/Öffentlichkeitsarbeit
Wingertsäcker 8a
68535 Edingen-Neckarhausen

Telefon: 0201 8612-104
E-Mail: presse@soldan.de

Telefon: 06203 9386880
E-Mail: mabuhleier@renostar.de